



L'ATELIER DE FORMATION de 150 minutes *Dans la jungle du réseautage* a pour objectif premier de présenter le réseautage sous un angle différent. Le concept est basé, notamment, sur des pratiques concrètes permettant de développer des relations bien fondées et enrichissantes dans un cadre tant professionnel que personnel.

L'auteur et formateur, [Réjean Gauthier](#), est aussi le concepteur de l'Échelle de RG qui permet d'évaluer le degré de proximité qu'on les gens avec tous les acteurs qui composent leur réseau. Jumelé à d'autres « trucs-sourire », cet outil exclusif amènera les participantes et participants à réaliser l'importance de faire progresser leurs relations jusqu'à ce qu'elles deviennent davantage lucratives.

La formation sous forme d'atelier est ponctuée d'interactions avec les participants, d'exercices et de mises en situation. En plus de favoriser une synergie de groupe inspirante, les notions transmises permettent à toutes et à tous d'obtenir des résultats tangibles dès leur prochaine activité de réseautage.

Le nombre de participants est limité à 30.



INTRODUCTION ET MOT DE BIENVENUE

- Présentation du plan et des objectifs de l'atelier de formation.
- Définition du concept « Dans la jungle du réseautage » qui est basé sur le livre du même titre.

Partie 1 / Comment se présenter efficacement

- Maîtriser le discours initial de présentation devant un groupe afin de capter rapidement l'attention et de faire une bonne première impression.



Partie 2 / La proximité avec les gens

- Présentation de l'Échelle de RG qui permet aux participants de bien évaluer le degré de proximité qu'ils ont avec les acteurs qui composent leur réseau afin de tisser des liens solides.
- Stratégies par les principes de rapprochement.
- La notion du référencement.



PAUSE RÉSEAUTAGE DE 20 MINUTES

Partie 3 / La discussion Un à Un

- Comprendre les différentes étapes d'une discussion à deux.
- Saisir l'importance de l'écoute attentive, du questionnement et de la fin d'une conversation.
- Astuces pour performer dans les appels à froid.
- Utiliser la fin d'une discussion pour assurer le suivi.

Partie 4 / Les activités de réseautage

- Assurer une présence active et rentable lors des différentes activités de réseautage.



CONCLUSION

- Questions et commentaires
- Lectures suggérées et références
- Plan de suivi de l'atelier « Dans la jungle du réseautage »

